

د. جمال عبد العزيز صابر

الموازنات التخطيطية

• مفهوم الموازنة التخطيطية

تعرف الموازنة التخطيطية بأنها خطة رقمية معدة بمشاركة المستويات الإدارية المختلفة وتشمل أهداف المشروع وسياسته وموارده وتخصيص تلك الموارد ، وتتضمن هذه الخطة التي تعد للمشروع ككل ولكل قسم من أقسامه النتائج المستهدفة تحقيقها خلال فترة أو فترات مقبلة .

• دور التخطيط طويل الأجل وقصير الأجل في التأثير على صنع القرار الإداري (الخاص بإعداد الموازنات التقديرية)

- ١- تحديد الأهداف العامة (استراتيجية الشركة)
- ٢- البحث عن المسارات البديلة لتحقيق الاستراتيجية
- ٣- عملية تجميع البيانات عن البدائل
- ٤- تقييم البدائل المتاحة و اختيار أمثلها
- ٥- تطبيق الخطة طويلة الجل وترجمتها إلى خطط أو موازنات تقديرية سنوية
- ٦- متابعة النتائج الفعلية وتصحيح المسار ، الأمر الذي يعني تحديد الانحرافات وتحليلها و متابعة أسباب ظهورها
- ٧- الاستجابة إلى تعديلات الخطة

• مبررات (أسباب) إعداد الموازنات التخطيطية (التقديرية)

١. المساعدة في تخطيط العمليات السنوية ، حيث أنها أسلوب تحقيق الاستراتيجية
٢. تنسيق أنشطة الأجزاء (الأطراف) المختلفة بالمنشأة
٣. توصيل الخطط لمديري مراكز المسؤولية المختلفة
٤. تحفيز المديرين علي السعي نحو تحقيق أهداف المنشأة
٥. رقابة الأنشطة
٦. تقييم أداء المديرين

- **القواعد العامة لإعداد الموازنات التخطيطية (التقديرية)**
 - ١- تناسب نظام الموازنات التخطيطية لظروف الشركة
 - ٢- تعريف وشرح نظام الموازنات لجميع أفراد الإدارة والحصول على موافقهم وتأييدهم له
 - ٣- ضرورة تحديد مسؤوليات و اختصاصات أفراد الإدارة تجاه الموازنة (توافر هيكل تنظيمي واداري محدد به واجبات ومسؤوليات كل فرد)
 - ٤- وجوب تطبيق نظام محاسبي جيد يشمل إمساك سجلات محاسبية منتظمة وسجلات تكاليف
 - ٥- تحديد واضح لفترة إعداد الموازنة والفترة التي تغطيها الموازنة
 - ٦- مرونة الموازنات (أي قابليتها للتغيير) في مرحلة الإعداد والتنفيذ
 - ٧- تكوين لجنة للموازنة للأشراف على إعداد وتعديل الموازنة

• **أساليب إعداد الموازنات التخطيطية**

- ١- **الأسلوب الاتوقратي (السلطوي)**

يعتمد هذا الأسلوب على قيام الإدارة العليا بفرض الموازنة على المنفذين ، ويترتب على هذا الأسلوب المشاكل التالية:

- غياب الاتصال والتنسيق والمشاركة
- شعور العاملين المنفذين للموازنة بالإحباط
- عدم واقعية الموازنة

٢- **أسلوب المشاركة**

- يعتمد هذا الأسلوب على تنسيق الاتصال بين الإدارة الدنيا والعليا للوصول إلى هدف محدد ، و يتميز هذا الأسلوب بالأتى :

- التأييد
- المسئولية

•

مبادئ إعداد الموازنات التخطيطية (التقديرية)

١- مبدأ الشمول

يقضي هذا المبدأ بإعداد الموازنات بشكل شامل لكافة أوجه نشاط المنشأة وعدم اقتصرارها على وظيفة معينة دون الوظائف الأخرى - كما تعد الموازنات لكل المستويات الإدارية

٢- القياس الكمي والنقدى

الترجمة لأهداف المشروع قد تتخذ شكل تحديد كميات فقط ، أو تحديد قيم نقدية فقط ، وقد تكون في شكل كميات وقيم نقدية معاً

٣- مبدأ المشاركة

يقضي هذا المبدأ بضرورة اتاحة الفرصة لكل مستوى إداري للمشاركة في اعداد التقديرات الخاصة به ، الأمر الذي يساعد في الوصول الى تقديرات واقعية وطموحه في نفس الوقت

٤- مبدأ وحدة الموازنة

يقضي هذا المبدأ بضرورة مزج (اتحاد) الموازنات الفرعية المختلفة بعد التنسيق بها في صورة الموازنة

٥- مبدأ إعداد البيانات تقديرية عن فترة قادمة

- دراسة العلاقة بين التكاليف والإيرادات والأرباح
- دراسة العلاقة بين حجم الإنتاج والطاقة الإنتاجية
- دراسة العلاقة بين حجم المبيعات والإنتاج والمخزون
- دراسة العلاقة بين العمليات الإنتاجية والتسويقية المختلفة والتدفقات النقدية للشركة

٦- مبدأ الثبات والمرنة

ويقصد بالثبات ضرورة تحديد خطة أو موازنة رئيسية تعبر عن أسلوب الوصول الى الهدف العام للموازنة وهي ما يطلق ليه الموازنة الشاملة
ويقصد بالمرنة ضرورة وضع تقديرات لعدة مستويات متوقعة من النشاط وليس لمستوى واحد فقط وهي ما يطلق عليه الموازنة المرنة

٧- مبدأ الربط بين تقديرات الموازنة ومراكز المسئولية

ويقضي هذا المبدأ بضرورة مراعاة الهيكل التنظيمي للمنشأة عند اعداد الموازنة وذلك من خلال اعتبار كل وحدة ادارية يتكون منها الهيكل التنظيمي للمنشأة " مركز المسؤولية" بحيث يتم تقدير

الإيرادات أو التكاليف أو كلاهما معاً لكل مركز مسئولية الامر الذي يمكن من متابعة تنفيذ الموازنة
والمساءلة عن نتائج التنفيذ الفعلى

٨- مبدأ التمييز بين العمليات الجارية والتكتوين الرأسمالي

وأسباب هذا التمييز كما يلي:

- اختلاف اهداف كل منهما ، فالعمليات الجارية هدفها تحقيق أرباح أما التكتوين الرأسمالي فهدفه توفير طاقة تشغيلية
- نوع التخطيط المطلوب لكل منهما ، حيث تحتاج العمليات الجارية الى تخطيط قصير الأجل بينما يحتاج التكتوين الرأسمالي الى تخطيط طويل الأجل

٩- مبدأ التوزيع الزمني أو التوقيت

ويقتضي ذلك المبدأ تحديد:

- جدول الانتاج
- خطة وتوقيتات شراء الخامات

١٠- التعبير عن الموازنات في شكلها النهائي في صورة مالية

• معوقات ومشاكل تطبيق الموازنات التخطيطية

١- صعوبة التنبؤ في بعض الاحوال وخاصة في حالة إعداد الموازنات التقديرية لمنشأة جديدة تزاول النشاط لأول مرة وذلك لعدم وجود سجلات تاريخية فعلية يمكن الاسترشاد بها في التنبؤ بما يتوقع حدوثه مستقبلا ، وكذلك لعدم التأهيل الكافي للأفراد

٢- مشاكل تتعلق بعدم واقعية تقديرات الموازنة الأمر الذي يؤدي إلى المغالاة في التقديرات وشعور العاملين بالاحباط.

٣- مشاكل سلوكية والتي تنتج عن :-

- احتكار الموازنة للادارة العليا وعدم مشاركة الآخرين في اعدادها
- الاعتقاد الخاطئ بأن الموازنة وسيلة للعقاب
- غياب التحفيز الأمر الذي يؤدي إلى مشاكل في تطبيق الموازنة

٤- مشاكل فنية تنشأ عن :-

- عدم الربط بين تقديرات الموازنة ومراكز المسئولية
- اتباع مبدأ الثبات بدلا من المرونة
- اغفال التوزيع الزمني واعداد موازنة احمالي

٥- سوء فهم الادارة والعاملين للموازنات التقديرية ونقص الوعي الاداري بأهمية الموازنة

• إجراءات إعداد الميزانية التخطيطية (التقديرية)

تتضمن

١- إصدار تعليمات الميزانية

٢- تنسيق الميزانية

وتتضمن تعليمات الميزانية الآتي :

- أ- التأكيد على توافر هيكل تنظيمي يوضح فيه واجبات ومسؤوليات كل إدارة
- ب- تحديد واضح لمفردات الإيرادات وعناصر التكاليف التي يتم التخطيط لها بهدف تعظيم الربحية والتي تشملها الميزانية
- ج- تحديد الفترة الزمنية التي تغطيها الميزانية نفسها
- د- عمل دليل الميزانية الذي يتضمن تعليمات مكتوبة تستخدم كمرجع عن تنفيذ الميزانية ، ويحتوي دليل الميزانية على الآتي:

- ١- مقدمة عن سياسة الميزانية
- ٢- ملخص لأهداف الشركة خلال فترة الميزانية
- ٣- تعريف بواجبات وتوقيت إعداد الميزانية
- ٤- إجراءات مراجعة الميزانية
- ٥- تعريف لاستخدامات بيانات الميزانية
- ٦- الأشكال الرئيسية لتجميع بيانات الميزانية
- ٧- إجراءات تعديل الميزانية
- ٨- الجدول الزمني لإعداد الميزانية
- ٩- تجميع وتصنيف معلومات الميزانية
- ١٠- توزيع معلومات الميزانية أي تحديد الأشخاص الذين سيتم مناقشة بيانات الميزانية معهم

• الخطوات العامة لاعداد الموازنات التقديرية

١- تحديد مهام مدير الموازنة (أو لجنة إعداد الموازنة) : وتمثل هذه المهام في الآتي:

- إصدار تعليمات الموازنة
- التنسيق بين الادارات المختلفة
- دمج وتقدير الموارزنات الفرعية للمنشأة
- عرض الموازنة النهائية على الادارة العليا لاعتمادها
- تحديد وتحليل الانحرافات بين الأداء المخطط والأداء الفعلي
- الإشراف على مراجعة وتعديل الموارزنات

٢- تحديد الفروض الاساسية التي يتم على أساسها إعداد الموازنة

٣- يتم عمل التنبؤات في ضوء الفروض الاساسية

٤- يتم مقارنة البديل المختلف الناتجة عن التنبؤات مع الاهداف العامة للخطط الفرعية علي أن يؤخذ في الاعتبار العامل المتحكم في إعداد الموازنة ، وتمثل العوامل المتحكمه في الموازنة في عناصر تؤثر في عملية إعداد الموازنة وتحدد فعالية الخطة نفسها وتمثل في ندرة الموارد مثل عدم كفاية طاقة التشغيل أو ندرة السيولة

٥- إعداد الموازنات التقديرية للتنبؤات المختلفة

٦- يتم الموافقة على الموازنة التقديرية الشاملة من مجلس الادارة بعد دراستها ومناقشتها في المجلس والموافقة على الشكل النهائي للتقديرات

٧- تطبع الموازنة في شكل ترتيب وتوزيع علي رؤساء الأقسام والأفراد المختصين حتى يتعرف كل منهم على الدور المطلوب منه في تنفيذ الخطة الواردة بالموازنة

ملاحظة:-

ترتبط نقطة بداية الموازنة (بداية التخطيط) بالهدف العام للشركة (تعظيم الربحية) ، فإذا كان الهدف العام هو تعظيم الربحية ، الامر الذي يؤدي الى عملية تخطيط الربحية = الابادات - التكاليف

في هذه الحالة فإن فقط البداية في إعداد الموازنة تكون هي تخطيط الابادات أو خطة المبيعات (أي المبيعات المخطط لها لفترة قادمة) حيث أن المبيعات تشكل المصدر الرئيسي لإيرادات الشركة ولهذا فإن الموازنة التقديرية للمبيعات تعد عادة قبل الانواع الأخرى من الموازنات التقديرية

• الموازنات الجارية (التشغيلية) والموازنات الاستثمارية (أو التكوين الرأسمالي)

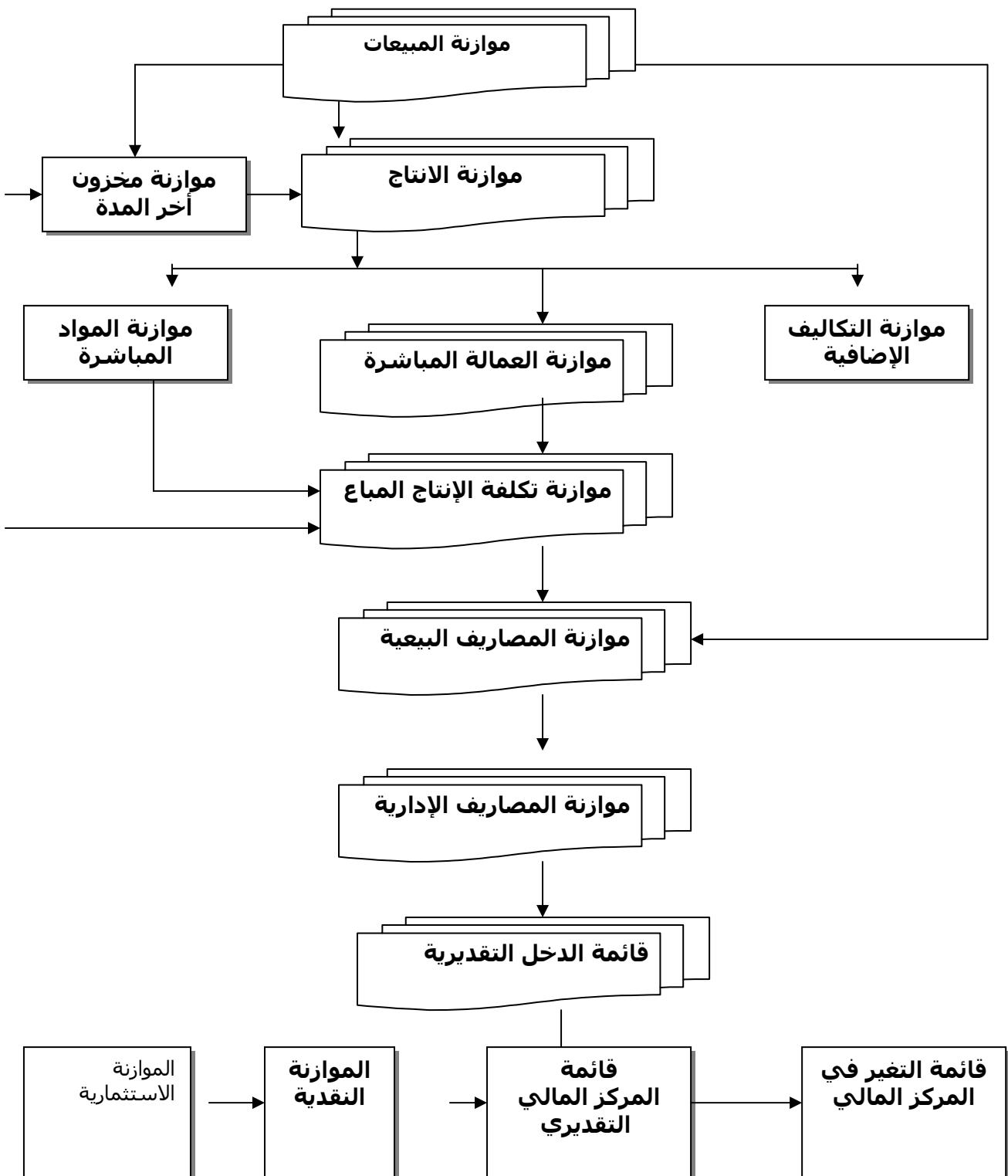
الموازنات التشغيلية

تهدف إلى الإجابة عن الأسئلة التالية:-

- ما الذي يتم بيعه وبأي كمية وبأي أسعار ؟
- ما هو المنتج الذي تظهر الحاجة لانتاجه ؟
- هل هناك طاقة كافية لإنجاز ذلك ؟
- ما هي السياسات الملائمة لأحجام المخزون؟

تبسيب الموازنات :

يوضح الشكل التالي الموازنة الشاملة حيث تتضمن العديد من الموازنات الفرعية التي تمثل ضرورة لابد منها في التطبيق العملي وبعض هذه الموازنات الفرعية تشكل مجتمعة موازنة التشغيل ، بينما تشكل الموازنات الفرعية الاخرى (ومنها الموازنة الاستثمارية) الموازنة المالية



الموازنة التقديرية للمبيعات

إن رقم المبيعات المتوقع يعد أساس إعداد الخطة والموازنة الشاملة نظراً لتأثير ذلك على خطط الانتاج والمشتريات والمخزون والعاملة إلخ - تُعد موازنة المبيعات عادة قبل الأنواع الأخرى من الموازنات التقديرية:

خطوات إعداد الموازنة التقديرية للمبيعات:

- ١- تطوير واعداد الإرشادات الإدارية للتخطيط والتنبؤ بالمبيعات
- ٢- إعداد تقديرات والتنبؤ بالمبيعات والتي يجب عرضها في صورة كميات وتوزيعها على مناطق التوزيع
- ٣- تجميع البيانات الأخرى اللازمة والملائمة لاعداد الموازنة والتي تهدف الى تحديد محددات الموازنة من ناحية : الطاقة الانتاجية - مصادر المواد الخام / الموردين - وفرة التمويل اللازم - توافر القوى العاملة للمبيعات - وفرة قنوات التوزيع الأخرى
- ٤- إعداد الموازنة واشراك لادرة في مراحل الاعداد المختلفة مما يهدف الى تحفيز البائعين وضمان الواقعية في إعداد الخطة

التنبؤ بالمبيعات :

يقصد بالتنبؤ إيجاد توقعات أو تقديرات للمستقبل ويعتمد على أساليب مختلفة شخصية / تقديرية / حكمية / احصائية ... ويصبح التنبؤ خطة إذا تم ربطه بأهداف عامة وتم مراجعته بأهداف أخرى والتنسيق مع الادارات الفرعية داخل المنشأة والمراجعة تمثل أحد أساليب تمويل التنبؤ الى خطة.

ولهذا فإن التنبؤ بالمبيعات قد يختلف في بعض الأحيان عن موازنة المبيعات ذلك لأن التنبؤ هو تقدير أو توقع ربما يصبح أو لا يصبح موازنة للمبيعات ، فالتنبؤ يصبح موازنة فقط اذا ما قبلته الادارة كهدف كما أن التنبؤ غالباً ما يقود الى تعديل الخطط الادارية ، ولهذا فإن موازنة المبيعات النهائية تختلف عادة عن التنبؤ الاصلي لهذه المبيعات ويتم التنبؤ بالمبيعات بدراسة وأخذ العوامل التالية في الاعتبار:-

- ١- حجم المبيعات في الماضي
- ٢- الظروف العامة الاقتصادية والصناعية
- ٣- علاقة المبيعات بالمؤشرات الاقتصادية كالناتج القومي الاجمالي والدخل الفردي والعمالة والاسعار والانتاج الصناعي
- ٤- ربحية المنتج النسبية

- ٥- دراسات بحوث السوق
- ٦- سياسات التسويق
- ٧- الاعلان وعوامل الترويج الاخرى
- ٨- المنافسة
- ٩- التغيرات الموسمية
- ١٠- الطاقة الانتاجية
- ١١- الاتجاه العام للمبيعات

طرق التنبؤ بالمبيعات :

١. طرق حكمية أو شخصية مثل :-

a. دراسة المؤشرات الاقتصادية

b. بحوث السوق

c. التنبؤ عن طريق رجال البيع

v. الطريقة التاريخية : تحلل مبيعات الفترات السابقة ودراسة اتجاهاتها بهدف تحديد المبيعات المنتظرة خلال الفترة القادمة

٢. طرق أحصائية



• طريقة المربعات الصغرى

يتم تحديد اتجاه المبيعات وفقا لمعادلة الخط المستقيم

$$ص = أ + ب س$$

حيث أن :

$$ص = حجم المبيعات التي نرغب في التنبؤ به$$

$$أ = المبيعات التي تتحذ كأساس للتنبؤ$$

$$ب = مقدار التغير المبيعات كل فترة$$

تشير الى الانحراف عن فترة المنتصف بحيث يكون مجموع انحرافات الفترات اللاحقة والسابقة عن فترة المنتصف = صفر

فمثلاً إذا كان عدد الفترات ٥ فترات فإن الفترة الثالثة تكون هي فترة المنتصف وتعطي صفر وتعطي

الفترتين السابقتين لها أرقام ١ ، ٢- أما الفترتين اللاحقتين لها فتعطي لها أرقام ١ ، ٢

ويلاحظ أنه إذا كان عدد الفترات زوجي فإن الفترتين الواقعتين في المنتصف يعطيان ١+١ و يكون التباعد لكل فترة رقم فردي

ويتم تحديد أ ، ب في المعادلة السابقة بإستخدام معادلات المربعات الصغرى التالية:

$$\text{محـ ص} = ن أ + ب (مـ جـ س)$$

$$\text{محـ س ص} = \text{أ } (\text{مجـ س}) + \text{ب } (\text{محـ س}^2)$$

حيث n = عدد الفترات المشاهدة

تمرين

تنتج شركة النصر المنتج س وفيما يلي البيعات الربع سنوية خلال عام ١٩٩٨:
الارقام بالاف وحدة

٣٠	الربع الاول
٢٥	الربع الثاني
٢٢	الربع الثالث
٣٥	الربع الرابع

المطلوب :-

أولاً: تقدير المبيعات المتوقعة خلال عام ٩٩ باستخدام طريقة المربعات الصغرى
ثانياً : إعداد موازنة المبيعات لعام ١٩٩٩ بافتراض الآتي :-

- المعدل العادي لنسبة مردودات المبيعات ٤% من قيمة المبيعات
- معدل الديون المشكوك في تحصيلها ١% من صافي المبيعات
- متوسط سعر البيع للوحدة ٢٠ جم

الحل

s^2	س ص	ص	س	الفترات	
٩	٩٠	٣٠	٣-	الربع الأول	
١	٢٥	٢٥	١-	الربع الثاني	
١	٢٢	٢٢	١	الربع الثالث	
٩	١٠٥	٣٥	٣	الربع الرابع	
---	----	---	---		
٢٠	١٢	١١٢	المجموع صفر		
====	====	====	====		
	ب (محـ س)	+ ن أ	=	محـ ص	
	ب × صفر	+ ٤أ	=	١١٢	
	٢٨	= <u>١١٢</u>	=	إذن أ	
	٤				
	ا (مجـ س) + ي (محـ س ^٢)	=	محـ س ص		
	٢٠ × صفر + ب × ٢٠	=	١٢		
	٢٠ ب	=	١٢		
	٠,٦	=	ب		
	إذن المبيعات المتوقعة	=	٦ + ٢٨	إذن المبيعات المتوقعة	
				المبيعات المتوقعة لعام ١٩٩٩ تكون كالتالي:	

٢١	$= ٥ \times ٠,٦$	+ ٢٨	=	الربع الاول
٣٢,٢	$= ٧ \times ٠,٦$	+ ٢٨	=	الربع الثاني
٣٣,٤	$= ٩ \times ٠,٦$	+ ٢٨	=	الربع الثالث
٣٤,٦	$= ١١ \times ٠,٦$	+ ٢٨	=	الربع الرابع

الموازنة التقديرية للإنتاج

تعد الموازنة التقديرية للإنتاج في صورة عينية حيث تبين حجم الإنتاج المستهدف من كل منتج خلال الفترة **ويتم تحديد حجم الانتاج المستهدف من أي منتج كما يلي :**

$$\begin{array}{rcl} \times \times & \text{كمية المبيعات المستهدفة (المخططة)} \\ \times \times & + \text{مخزون الانتاج التام المستهدف آخر المدة} \\ \hline - & = \\ \times \times \times & \text{أجمالي الاحتياجات} \\ \times \times & - \text{مخزون تام أول المدة} \\ \times \times \times & = \text{حجم الانتاج المستهدف} \end{array}$$

أهداف موازنة الانتاج :

- ١- تستخدم كأساس لتنظيم وتنسيق برنامج الانتاج بحيث تتكون المنشأة من الحصول على المنتجات بالكميات المطلوبة في الوقت المناسب
- ٢- تعد موازنة الانتاج حجز الاساس في إعداد الموازنات التقديرية للمواد والمشتريات والاجور والتكاليف الصناعية
- ٣- تستخدم كهدف لإدارة الانتاج فيكون مرشدا لها عند التنفيذ وفي الوقت تستخدم كمعيار لتقدير أدائها أو حجم الانتاج المستهدف = كمية المبيعات المخططة + التغير في مخزون الانتاج التام

تمرين

تنتج شركة الواحات المنتجين أ ، ب ولقد قدرت المبيعات من المنتجين في العام القادرم ١٩٩٦ على النحو التالي:

المنتج ب	المنتج أ	حجم المبيعات المتوقع
٨٠٠٠٠ وحدة	١٠٠٠٠٠ وحدة	

هذا ويتوقع أن تكون مستويات مخزون الانتاج التام كمالي :

المنتج ب	المنتج أ	حجم المخزون المستهدف آخر المدة	حجم المخزون أول المدة
٥٠٠٠ وحدة	٢٠٠٠٠ وحدة	١٠٠٠٠ وحدة	١٥٠٠٠ وحدة

المطلوب :

إعداد الموازنة التقديرية للإنتاج عن العام المنتهي في ١٩٩٦/١٢/٣١

الحل

شركة الواحات

الموازنة التقديرية للإنتاج عن العام المنتهي في ١٩٩٦/١٢/٣١ بالوحدات

المنتج ب	المنتج أ	بيان
٨٠٠٠٠	١٠٠٠٠٠	المبيعات المخططة
٥٠٠٠	٢٠٠٠٠	+ مخزون الانتاج التام المستهدف آخر المدة
٨٥٠٠٠	١٢٠٠٠٠	أجمالي الاحتياجات
١٥٠٠٠	١٠٠٠٠	- مخزون الانتاج التام أول المدة
٧٠٠٠٠	١١٠٠٠٠	الوحدات الواجب إنتاجها

الموازنة التقديرية لمشتريات المواد المباشرة

تبين الموازنة التقديرية لمشتريات المواد المباشرة كميات وأسعار المواد المباشرة الواجب شرائها على مدار فترة الموازنة ، وتحسب الكميات الواجب شرائها من كل صنف من المواد المباشرة وفقاً للمعادلة الآتية :

كمية المشتريات من المواد ش = احتياجات الانتاج من المواد ش + مخزون المواد المستهدفة آخر المدة - مخزون المواد أول المدة

أو كمية المشتريات من المواد = احتياجات الانتاج من المواد + التغير في مخزون المواد ويضرب الكميات الواجبة الشراء من كل صنف من المواد المباشرة في السعر التقديرى للوحدة من نفس الصنف نحصل على تكلفة المشتريات من الصنف.

ملاحظة هامة :

يجب قبل إعداد الموازنة التقديرية لمشتريات المواد ش تحديد احتياجات الانتاج من المواد ش ، ويتم ذلك بضرب عدد الوحدات الواجب إنتاجها كما وردت في الموازنة التقديرية للإنتاج × الكميات اللازمة من المواد ش المختلفة لانتاج وحدة المنتج مع ملاحظة أن الكميات التي تحتاجها وحدة المنتج من كل نوع من المواد المباشرة تحتاجها عن طريق الكمية المعيارية الواجبة الاستخدام لانتاج الواحدة من المنتج

تمرين :

تنتج شركة النيل نوعين من المنتجات : المنتج س ، المنتج ص والشركة بقصد إعداد بعض موازناتها التقديرية لعام ١٩٩٦ وذلك في ضوء البيانات التالية:

سعر مواد س	احتياجات الوحدة التامة
مادة خام ١٠١ ج/ كجم	١٠١
مادة خام ١٠٢ ج/ كجم	١٠٢
مادة خام ١٠٣ ج / كجم	١٠٣
منتج ص	منتج س
٥ كجم	٣ كجم
---	٢ كجم
٨ كجم	--
احتياجات الوحدة التامة	احتياجات الوحدة التامة
مادة خام ١٠١	١٠١
مادة خام ١٠٢	١٠٢
مادة خام ١٠٣	١٠٣
حجم المبيعات المتوقع	كم تتوفر لديك المعلومات التالية المتوقعة لعام الموازنة ١٩٩٦
٢٠٠٠٠ وحدة	١٠٠٠٠ وحدة
حجم مخزون الانتاج التام المستهدف	آخر الفترة
١١٠٠ وحدة	٣٠٠٠ وحدة
٩٠٠٠ وحدة	٤٠٠٠ وحدة
حجم مخزون الانتاج التام أول الفترة	آخر الفترة

توقعات:

مواد مباشرة

مادة ١٠٣	مادة ١٠٢	مادة ١٠١	مخزون أول المدة (كجم)
٩٠٠٠	٥٠٠٠	٢٠٠٠٠	

مخزون آخر المدة المستهدف(كم) ١٥٠٠٠ ٧٠٠٠ ٦٠٠٠

المطلوب :

اعداد الموازنة التقديرية لمشتريات المواد المباشرة عن العام المنتهي في ٣١/١٢/٩٦

الحل

لإعداد الموازنة التقديرية لمشتريات المواد المباشرة يجب :

أولاً : إعداد الموازنة التقديرية للإنتاج

ثانياً : تحديد احتياجات الانتاج من المواد المباشرة

شركة النيل

أولاً : الموازنة التقديرية للإنتاج عن العام المنتهي في ٣١/١٢/٩٦ بالوحدات

بيان	المنتج س	المنتج ص
المبيعات المخططة	١٠٠٠٠	٢٠٠٠٠
+ مخزون الانتاج التام المستهدف آخر المدة	٣٠٠	١١٠٠٠
أجمالي الاحتياجات	١٣٠٠٠	٣١٠٠٠
- مخزون الانتاج التام أول المدة	٤٠٠	٩٠٠
الوحدات الواجب إنتاجها	٩٠٠	٢٣٠٠٠

ثانياً : تحديد كميات المواد الخام اللازمة لتنطية احتياجات الانتاج

إجمالي احتياجات الانتاج من المواد الخام	الم المنتجات		بيان
	ص	س	
	٣٢٠٠٠	٩٠٠٠	حجم الانتاج المستهدف (من موازنة الانتاج)
			المواد الخام
١٣٧٠٠٠	١١٠٠٠	٣٧٠٠٠	مادة ١٠١ (٢كجم/وحدة من المنتج س، ٥كجم/وحدة من المنتج ص)
١٨٠٠٠	--	١٨٠٠٠	مادة ١٢ (٢كجم / وحدة من المنتج س)
١٧٦٠٠٠	١٧٦٠٠٠	--	مادة ١٠٣ (٨كجم / وحدة من المنتج ص)

ثالثاً : موازنة مشتريات المواد المباشرة عن العام المنتهي في ١٩٩٦/١٢/٣١

الإجمالي	مادة ١٠٣	مادة ١٠٢	مادة ١٠١	بيان
	١٧٦٠٠٠	١٨٠٠٠	١٣٧٠٠٠	احتياجات الانتاج من المواد (كجم)
	٦٠٠	٧٠٠	15000	+ مخزون المواد المباشرة
				المستهدف آخر المدة
	١٨٢٠٠٠	٢٥٠٠٠	١٥٣٠٠٠	أجمالي الاحتياجات
	٩٠٠	٥٠٠	٢٠٠٠	- مخزون المواد المباشرة أول المدة
	١٧٣٠٠٠	٢٠٠٠	١٣٢٠٠٠	كمية المشتريات من المواد المباشرة ×
	٨	١٢	١٠	سعر الكيلو جرام (بالجنيه)
٢,٩٤٤,٠٠٠	١,٣٨٤,٠٠٠	٢٤٠,٠٠٠	١,٣٢٠,٠٠٠	تكلفة المشتريات

• العوامل الواجب مراعاتها عند إعداد موازنة مشتريات المواد

المباشرة (الخام)

- ١- تحديد نقطة إعادة الطلب لكل صنف ويرتبط ذلك بسياسات الشراء وبالتغيرات المحتملة في مواعيد التوريد والتسلیم
- ٢- التمويل اللازم لتدبير المواد
- ٣- المخزون المستهدف أول وأخر المدة
- ٤- معدلات الاستخدام والتغيرات المتوقعة في الإنتاجية بالنسبة لكل وحدة من الانتاج

الموازنة التقديرية للعملة (الأجور) المباشرة

تعد الموازنة التقديرية للعملة (الأجور) المباشرة بناء على الموازنة التقديرية للإنتاج ، وتوضح كميات الانتاج كما وردت بالموازنة التقديرية للإنتاج ومعدل الزمن (ساعات العمل المباشر الازمة لانتاج وحدة الانتاج) وكما توضح المعدل التقديرى لأجر ساعة العمل المباشر والأجور المباشرة الخاصة بكل منتج:

وتأخذ هذه الموازنة الشكل الآتي :

المنتج	كمية الانتاج المستهدف	معدل الزمن (ساعات العمل المباشر للوحدة)	أجمالي الاحتياجات (ساعات العمل المباشر التقديرية)	معدل الأجر للساعة	(٥) = ٤×٣ الأجر المباشرة
				معطاه بالتمرين	من موازنة الانتاج
جملة الأجور المباشرة					

• أهداف موازنة العمالة المباشرة:

١. تحديد إحتياجات الشركة من العمل المباشر في ضوء متطلبات الانتاج
٢. تحطيط القوى العاملة في ضوء متطلبات الأقسام ومراكز العمل
٣. تحديد تكلفة العمل المباشر لكل وحدة من المنتج
٤. تحديد الأجور المباشرة لفترة الموازنة
٥. الرقابة على العمل المباشر بمقارنة ساعات ومعدلات الأجور الفعلية مع التقديرية

• متطلبات إعداد موازنة العمالة (الأجور) المباشرة

١. بيانات تتعلق بوقت (ساعات) العمل المباشر اللازم لانتاج كل وحدة من وحدات الانتاج
٢. بيانات تتعلق بأجر ساعة العمل المباشر (معدلات الأجر)

• معدلات الزمن (ساعات العمل المباشر للوحدة)

يستلزم تحديد معدلات الزمن تحليل كل عمل من الأعمال الإنتاجية من حيث :

- ما الذي يفعله العامل؟
- كيف يقوم به؟
- لماذا يقوم به ؟
- المهارة المشتمل عليها ... مستوى التعلم ، مستوى الخبري ، مدي التدريب ، درجة الدقة في أداء العمل

• طرق تحديد معدل الزمن للعمليات

أولاً : معدلات زمن قياسية (معيارية) : وتعتمد على الآتي :

- تقدير كمي لأداء وسط
- مراجعة طريقة تنفيذ خطة الانتاج
- القيام بدراسة العمل (دراسات الوقت والحركة)
- تحديد وقياس الزمن القياسي (المعياري) أو محتوى العمل الأساسي ومقارنته مع محتوى العمل

الفعلي ثم دراسة أسباب الانحراف والتي قد تشمل :

- ١- عيوب في تصميم المنتج أو مواصفات التنفيذ
- ٢- عدم كفاءة خطوط الانتاج وعملياته
- ٣- قصور الإدارة في القيام بوظائفها
- ٤- قصور العاملين

ثانياً : استخدام متوسطات أزمنة فعلية

وتعتمد على حساب متوسط الزمن المستخدم في إجراء العمليات لصناعية من واقع البيانات الواردة في القوائم التحليلية للأجور

ثالثا : استخدام معدلات تستند إلى الخبرة الشخصية

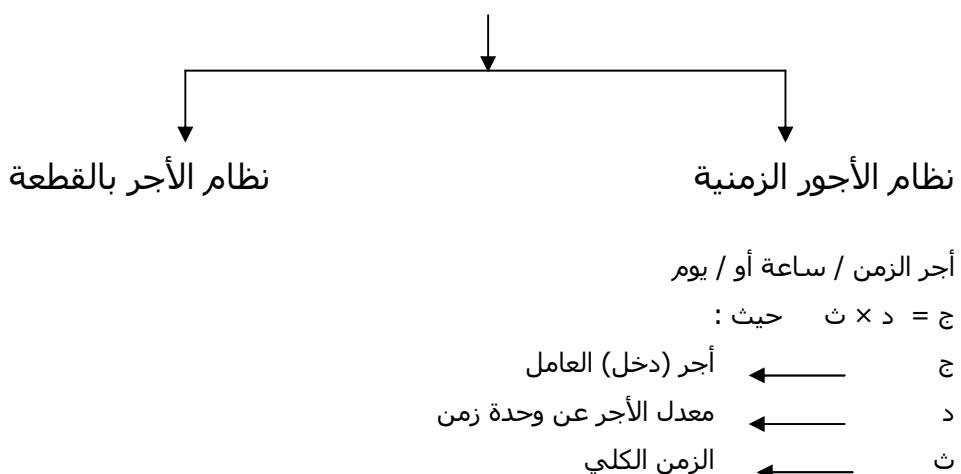
معدلات الأجر

يقصد بالأجور ... إجمالي الأجور النقدية قبل خصم أي استقطاعات مع ملاحظة أن تكلفة المزايا العينية تظهر ضمن الموازنة التقديرية للمصروفات الصناعية غير المباشرة وليس ضمن الموازنة التقديرية للأجور المباشرة

ويكون أجر العامل (في المنشأة الصناعية) من :

الأجر الأساسي للوظيفة + المكافآت

نظم دفع الأجر



حالة عملية

نعرض فيما يلي مستخرج موازنة العام القادم لإحدى الشركات الصناعية التي تقوم بإنتاج منتجات "م" و "ن" وذلك بإستخدام فئة موحدة من العمالة :

الرابع	الثالث	الثاني	الربع الأول	المبيعات بالوحدات
٨٠٠٠	١٤٠٠٠	٢٠٠٠٠	٩٠٠٠	منتج م
٧٠٠٠	١١٠٠٠	١٦٥٠٠	١٠٠٠٠	منتج ن
المخزون التام المقدر في نهاية كل ربع				
٤٠٠٠	٤٠٠٠	٥٠٠٠	٥٠٠٠	منتج م
٢٠٠٠	٣٠٠٠	٤٠٠٠	٤٠٠٠	منتج ن

المخزون أول المدة المتوقع في بداية الربع الأول من السنة يقدر بـ
منتج م ٣٠٠٠ وحدة ، منتج ن ١٠٠٠ وحدة

- لا يوجد مخزون تحت التشغيل
- من واقع الفحص بالنسبة للمنتج م فمن المتوقع أن يتم تحرير ٢٠ % من إنتاج المنتج م لا يتم فحص منتج ن ولا يوجد عوادم من المنتج ن
- تقوم الشركة بتشغيل ٢١٠ مشغل / عامل مباشر يعملون ٤٠ ساعة عمل أساسي لمدة ١٢ أسبوع لكل ربع سنة ويبلغ الوقت الإضافي المسموح بـ ١٢ ساعة في كل أسبوع لكل موظف ويوجد إتفاقية مع نقابة العمال بعدم تسريح أي موظف بصفة دائمة أو بصفة مؤقتة أو تعين أية عمالة جديدة لمدة عامين
- نصيب الوحدة الواحدة من المنتج من العمل المباشر المنتج م = ٥ ساعات / للوحدة المنتج ن = ٣ ساعات / للوحدة
- هذا وتبلغ كفاءة وفاعلية الإنتاجية للعمالة المباشرة ٩٠ %

-
- وبفرض ربحية المنتجات المطلوب :-
 - ١- احتساب ساعات العمل التقديرية المطلوبة في كل ربع سنة من العام القادم وبيان مقابلة الطاقة العمالية الحالية لهذه المتطلبات
 - ٢- ادرس البديل المختلفة المتاحة التي تمكن الشركة من تحقيق متطلبات موازنة المبيعات لكل ربع سنّه وذلك عندما يكون ذلك ممكنا
(ملحوظة :- استخدم المعلومات المتاحة فقط)
 - وبفرض عدم إمكانية تحقيق أهداف موازنة المبيعات وذلك كل ربع سنّه ، اشرح كيف يمكنك تقليل اثر عدم وفرة العمالة على أرباح الشركة مع التعليق الالتفاد لحلّك .

حل مقترن (حالة عملية) :

				موازنة الانتاج - أ-
الرابع	الثالث	الثاني	الربع الأول	
				المنتج م
٨٠٠٠	١٤٠٠٠	٢٠٠٠٠	٩٠٠٠	المبيعات (باليونيات)
٤٠٠٠	٤٠٠٠	٥٠٠٠	٥٠٠٠	المخزون (نهاية المدة)
١٢٠٠٠	١٨٠٠٠	٢٥٠٠٠	١٤٠٠٠	
٤٠٠٠	٥٠٠٠	٥٠٠٠	٣٠٠٠	يخصم :- المخزون أول المدة
<hr/>				٨٠ % عدد الوحدات المطلوبة
٨٠٠٠	١٣٠٠٠	٢٠٠٠٠	١١٠٠٠	من الانتاج (صافي)
٢٠٠٠	٣٢٥٠	٥٠٠٠	٢٧٥٠	٢٠ % الوحدات المرفوضة
١٠٠٠٠	١٦٢٥٠	٢٥٠٠٠	١٣٧٥٠	١٠٠ % الانتاج الإجمالي
٥٠٠٠	٨١٢٥٠	١٢٥٠٠٠	٦٨٧٥٠	الزمن المعياري لساعة ٥ ساعات / وحدة
<hr/>				
الرابع	الثالث	الثاني	الربع الأول	
				المنتج ن
٧٠٠٠	١١٠٠٠	١٦٥٠٠	١٠٠٠	مبيعات
٢٠٠٠	٣٠٠٠	٤٠٠٠	٤٠٠٠	مخزون آخر المدة
٩٠٠٠	١٣٠٠٠	٢٠٥٠٠	١٤٠٠٠	
٢٠٠٠	٤٠٠٠	٤٠٠٠	١٠٠٠	يخصم :- مخزون أول المدة
٧٠٠٠	٩٠٠٠	١٦٥٠٠	١٣٠٠٠	الانتاج
٢١٠٠٠	٢٧٠٠٠	٤٩٥٠٠	٣٩٠٠٠	المعياري لساعات العمل (٣ ساعات)
٧١٠٠٠	١٠٨٢٥٠	١٧٤٥٠٠	١٠٧٧٥٠	٩٠ % أجمالي الساعات المعيارية
٧٨٨٨٩	١٢٠٣٧٨	١٩٣٨٨٩	١١٩٧٣٢	ساعات العمل اللازمة ٩٠ / ١٠٠

ساعات العمل المتاحة

(أساسي)

$$100,800 \quad 100,800 \quad 100,800 \quad 100,800 \quad (12 \times 210 \times 40)$$

ساعات العمل المتاحة

(إضافي)

$$30,240 \quad 30,240 \quad 30,240 \quad 20,240 \quad (12 \times 210 \times 12)$$

إجمالي عدد الساعات

$$131,040 \quad 131,040 \quad 131,040 \quad 131,040 \quad \text{المتاحة}$$

$$----- \quad ----- \quad 63,849 \quad ----- \quad \text{العجز}$$

$$52,151 \quad 10,762 \quad ----- \quad 11,318 \quad \text{الفائض}$$

ب/ من الواضح من التحليل السابق وجود عجز في العمالة في الربع الثاني وفائض كبير في الفترات الأخرى وعلى الأخص في الربع الرابع ومن البديل المتاحة لمواجهة هذه التقديرات :-

١- زيادة الانتاج في الربع الأول ولكل هذا سيوفر ١١٣١٨ ساعة لمواجهة العجز بـ ٦٣,٨٤٩ ساعة.

٢- عدم حيازة أية مخزون في نهاية الربع الثاني

ويمكن احتساب ساعات العمل المتوفرة في هذا الصدد كما يلي :-

$$347,722 = \left[\frac{100}{90} \times 5 \times \frac{100}{80} \times 5,000 \right] \text{منتج م}$$

$$123,333 = \left[\frac{100}{90} \times 3 \times 4,000 \right] \text{منتج ن}$$

$$\overline{\overline{48,000}} \text{ ساعة}$$

وقد يؤدي ذلك الى مشاكل في الربع وذلك نظراً لعدم وجود مخزون أول المدة مما يؤدي إلى عدم كفاية ساعات العمل لمواجهة متطلبات الطلب على السلعة في هذه الفترة

٣- تحسين كفاءة العمالة (مستوي حالي ٩٠%) وتحفيض معدل الفاقد ٢٠% من منتج ن

٤- يوحد فائض في ساعات العمل في الربع الرابع وهناك وقت اضافي مخطط للربع الثالث .

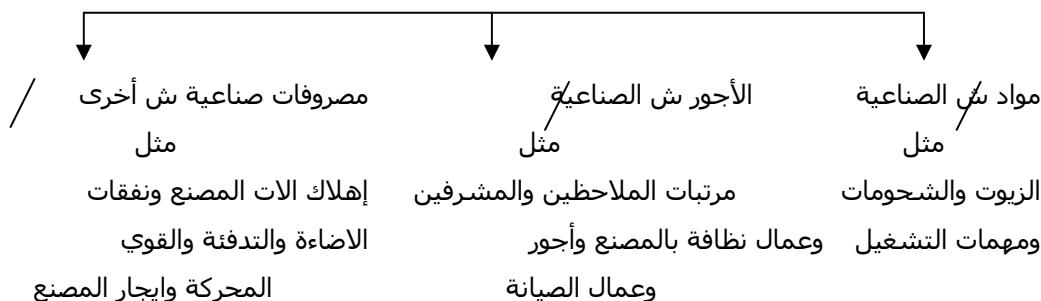
ويجب تجنب الوقت الاضافي عن طريق خفض مخزون اخر المدة المستهدفة للربع الثالث وزيادة المخزون في الربع الرابع.

بـ ٢ في حالة عدم كفاية ساعات العمل لمواجهة حجم موازنة المبيعات يمكن تعظيم الارباح قصیر الاجل في هذه الاحوال عن طريق التركيز على المنتج الذي يحقق أعلى عائد مساعدة لساعة العمل من العيوب الجوهرية لهذا المدخل هو تعرض سمعة الشركة الى منافسة حادة في حالة عدم استعداد الشركة لمقابلة احتياجات العاملين واذا لم تكن الشركة في حالة تسمح بالتصرف في هذه الامور ومقابلة الطلب ، مما يؤدي إلى انخفاض المبيعات المستقبلية.

/استخدام البرمجة الخطية في تحديد المزدوج الأمثل للإنتاج .

الموازنة التقديرية للتكليف الصناعية غير المباشرة

تمثل التكاليف الصناعية غير المباشرة في تكاليف الانتاج ما عدا المواد س والاجور س . أي انها تتكون من



خصائص التكاليف الصناعية غير المباشرة

- 1- تنوع وتعدد البنود المكونة لهذه التكاليف
- 2- عمومية واشتراك هذه التكاليف بين وحدات الانتاج أو الأقسام المختلفة الأمر الذي لا يمكن من تخصيصها بصورة مباشرة لأحد المنتجات التي تنتجهها المنشأة
- 3- إختلاف درجة مرنة بنود هذه التكاليف حيث أنها تحتوي على بنود متغيرة وبنود ثابتة وبنود مختلطة (شبكة متغيرة)

أشكال الموازنة التقديرية للتكليف الصناعية غير المباشرة

موازنة تقديرية مرنة	موازنة تقديرية ثابتة (ساكنة)
وهي موازنة تقديرية تعد لعدة مستويات مختلفة من مستويات النشاط وبالتالي فهي تعد لأي مستوى نشاط متوقع تتحقق ، وبالتالي يتم بمقتضاه تعديل بنود التكاليف للأحجام المختلفة للنشاط وتتحدد مستويات النشاط المتعدد التي يتم إعداد الموازنة المرنة طبقاً لمدى للتقلبات المتوقعة حدوثها خلال فترة الموازنة .	وهي تبين تقديرات التكاليف الصناعية ش لمستوى واحد فقط من مستويات النشاط، أي أنها تعد لمستوى نشاط واحد الذي يمثل المستوى المتوقع عن الفترة القادمة وبذلك فهي ترتبط بحجم معياري واحد من أحجام النشاط الانتاجي الذي يمكن أن يسود خلال فترة زمنية معينة .

- ❖ ويلاحظ أن فائدة الموازنة الثابتة (الساكنة) في مجال الرقابة تعتبر محدودة جداً وذلك لأنها لا تميز بين الأسباب المختلفة للانحرافات.
- ❖ بينما تفضل الموازنة المرنة على الموازنة الثابتة لأغراض فرض الرقابة على عناصر التكاليف وذلك لأنها تمكن من تحديد الأسباب التي ينشأ عنها الاختلاف بين مستوى الأداء الفعلي ومستوى الأداء المخطط (المعياري)

ملاحظات خاصة بإعداد الموازنة المرنة

- ١- ضرورة تببيب بنود عناصر التكاليف الصناعية غير المباشرة في جدول الموازنة التقديرية المرنة إلى مجموعة بنود متغيرة ومجموعة بنود ثابتة
- ٢- يمكن تلخيص الموازنة المرنة في المعادلة التالية:

$$ص = أ + ب س$$

حيث أن :

التكلفة الصناعية غير المباشرة الكلية	=	ص
التكلفة الصناعية غير المباشرة الثابتة	=	أ
معدل التكلفة ش المتغيرة لوحدة حجم النشاط	=	ب
حجم النشاط (يقاس عادة بكمية الانتاج أو بساعات العمل المباشر أو بساعات دوران الآلات)	=	س

ونعيد المعادلة السابقة في تقدير التكاليف الصناعية غير المباشرة لأى مستوى تشغيلي فعللي لم يرد ضمن مستويات النشاط المذكورة في الموازنة المرنة

- ٣- في حالة وجود عناصر تكاليف صناعية غير مباشرة مختلطة (شبكة متغيرة) يجب فصل الجزء الثابت فيها عن الجزء المتغير وفقاً لطريقة الحد الأعلى والحد الأدنى السابق تناولها في بداية المنهج

تمرين

تقوم إحدى المنشآت الصناعية بإنتاج منتج واحد وتواجه هذه المنشأة تقلبات كبيرة في مستويات الطلب على المنتج من فترة لأخرى وبلغ مستوى التشغيل في الوقت الحالي ٩٦٠٠ وحدة وهو ما يمثل ٨٠% من الطاقة القصوى وقد تقدم إليك مدير المبيعات بصفتك المحاسب الإداري بتوقعاته بالنسبة لمستوى نشاط الفترة القادمة والذي يقدر بنسبة ٦٠% من الطاقة القصوى وقد عرض عليك المدير المالي للشركة البيانات التالية

بيان	مستوى النشاط	%٩٠	%٨٠	%٧٠
مواد ش	٦٧٢٠٠	٧٦٨٠٠	٨٦٤٠٠	
أجور ش	٥٠٤٠٠	٥٧٦٠٠	٦٤٨٠٠	
تكليف ص ش	٥٤٠٠٠	٥٨٨٠٠	٦٣٦٠٠	
تكليف بيعه وتسويقه	٣٩٨٠٠	٤٢٢٠٠	٤٤٦٠٠	
ت إدارية وعمومية	٥٦٦٠٠	٥٦٦٠٠	٥٦٦٠٠	
إجمالي التكاليف	٢٦٨٠٠٠	٢٩٢٠٠٠	٣١٦٠٠٠	
وتقدر الأرباح بنسبة ٣٠% من سعر البيع				

المطلوب :

- أولا:** ١- إعداد موازنة مرنة لتوقعات مدير المبيعات
٢- حساب هامش المساهمة المتوقع لهذا المستوى من النشاط وكذلك كمية التعادل ، وهامش الأمان
- ثانيا:** ناقش باختصار ثلاث مشاكل قد تنشأ نتيجة التغير في مستوى النشاط

الحل :

- أولا:** ١ - إعداد موازنة مرنة لتوقعات مدير المبيعات (أي مستوى ٦٠% من الطاقة القصوى) بما أن مستوى التشغيل الحالي ٩٦٠٠ وحدة ، يمثل ٨٠% من الطاقة القصوى
إذن مستوى تشغيل الطاقة القصوى = $\frac{٩٦٠٠}{٨٠} = ١٢٠٠$ وحدة

إذن المطلوب هو إعداد موازنة مرنة لمستوى تشغيل = ١٢٠٠ وحدة $\times ٦٠% = ٧٢٠٠$ وحدة

ولإعداد هذه الموازنة المرنة يجب تبويب عناصر التكاليف السابقة إلى :

١- تكاليف متغيرة

٢- تكاليف ثابتة

- مع ملاحظة أن المواد ش والأجور ش تعتبر عناصر ثابتة .

- أما ت إدارية وعمومية فيلاحظ أنها ثابتة من واقع بيانات التمرين

- التكاليف ص ش ، التكاليف البيعية والتسويقة فأنها تتضمن جزء ثابت وجزء متغير ، لهذا يجب أن تطبق بالنسبة لهذه التكاليف المعادلة

$$ص = أ + ب س$$

وذلك لتحديد قيمة (ب) التكلفة المتغيرة للوحدة وقيمة (أ) الجزء الثابت من هذه التكاليف

ويتم تحديد التكلفة المتغيرة للوحدة من كل عنصر تكلفة كما يلي :

% ٩٠	% ٨٠	% ٧٠	مستوى النشاط
١٠٨٠٠ وحدة	٩٦٠٠ وحدة	٨٤٠٠ وحدة	عدد الوحدات

١- بالنسبة للمواد ش والأجور المباشرة باعتبارها عناصر ثابتة

يمكن تحديد تكلفة الوحدة كما يلي :

$$\frac{\text{التكلفة عند أي مستوى نشاط}}{\text{عدد الوحدات لهذا المستوى}} = \text{تكلفة الوحدة}$$

$$\frac{٦٧٣٠٠}{٨٤٠٠} = ٨ \text{ ج للوحدة}$$

إذن تكلفة المواد ش للوحدة = ٨ ج للوحدة

$$\frac{٥٠٤٠٠}{٨٤٠٠} = ٦ \text{ ج للوحدة}$$

إذن تكلفة المواد ش للوحدة = ٦ ج للوحدة

٢- التكاليف الصناعية ش ، حيث تتضمن جزء متغير وجزء ثابت

فأنه يمكن تحديد التكلفة المتغيرة للوحدة ، وكذلك الجزء الثابت باستخدام طريقة الحد الأدنى والأعلى كما يلي:

التكاليف ص . ش	المستوى	
٦٣٦٠٠ جم	١٠٨٠٠ وحدة	أعلى مستوى
٥٤٠٠ جم	٨٤٠٠ وحدة	أدنى مستوى
٩٦٠٠ وحدة	٢٤٠٠ وحدة	التغير

$$\text{إذن التكلفة المتغيرة للوحدة} = \frac{\text{جـ ٩٦٠٠}}{\text{وحدة ٣٤٠٠}} = \text{جـ ٢٨٠٠}$$

و بالتعويض بالنسبة للتكاليف الصناعية لأي مستوى نشاط

معطى بالتمرين ول يكن 70% (حجم الوحدات 8400 وحدة) يمكن تحديد ن الشابتة

$$\begin{array}{rcl}
 \text{التكليف ص ش الثابتة} & = & ٥٤٠٠ \\
 ٣٣٦٠٠ + ٥٤٠٠ & = & \text{إذن التكاليف ص ش الثابتة} \\
 ٢٠٤٠٠ & = & \text{ج}
 \end{array}$$

٣- التكاليف التسويقية والبيعية

التكاليف التسويقية والبيعية	المستوى	
٣٣٦٠٠ جم	١٠٨٠٠ وحدة	أعلى مستوى
٣٩٨٠٠ جم	٨٤٠٠ وحدة	أدنى مستوى
<hr/> ٩٦٠٠ وحدة	<hr/> ٢٤٠٠ وحدة	التغير

$$\text{إذن التكلفة التسويقية والبيعية المتغيرة للوحدة} = \frac{\text{٩٦٠ جم}}{\text{٢٤٠٠ وحدة}} = ٤ \text{ ج}$$

بالتعويض في أي مستوى ول يكن ٨٤٠٠ وحدة

$$\begin{array}{rcl} \text{التكليف التسويقية والبيعية} & + & ٨٤٠٠ \times ٢ = ٣٩٨٠٠ \\ \text{إذن التكليف التسويقية والبيعية الثابتة} & = & ١٦٨٠٠ - ٣٩٨٠٠ \\ & - & ٣٣٠٠ \end{array}$$

٤- التكاليف الإدارية والعمومية تعتبر ثابتة في ظل كل المستويات بناء على ما سبق تكون الموارنة المرنة لتوقعات مدير المبيعات كما يلي :

الموازنة المرنة لمستوى ٦٠ % (٧٢٠٠٠ وحدة)

		تكاليف متغيرة
		مواد ش ٨ × ٧٢٠٠
		أجور ش ٦ × ٧٢٠٠
		ت . ص . ش . غ ٤ × ٧٢٠٠
		ت . تسويقية غ ٢ × ٧٢٠٠
إجمالي التكاليف المتغيرة		
		تكاليف ثابتة
		صناعية
		إدارية وعمومية
		بيعية وتسويقيّة
إجمالي التكاليف الثابتة		
إجمالي التكاليف		

أولاً : - حساب هامش المساهمة لمستوى ٧٢٠٠ وحدة

يجب أولاً حساب قيمة المبيعات

$$\text{التكاليف الكلية} + \text{الربح} = \text{المبيعات}$$

$$\text{التكاليف الكلية} + \text{المبيعات} \times \%٢٠ = \text{المبيعات}$$

بفرض أن المبيعات ع

$$٥٠,٣٠ + ٢٤٤٠٠٠ = ع$$

$$٢٤٤٠٠ = ع - ٥٠,٣$$

$$٢٤٤٠٠ = ع - ٥٠,٨$$

$$\frac{٢٤٤٠٠}{٥,٨} = ج = \text{إذن ع (المبيعات)}$$

$$\text{المبيعات} - \text{ت . غ} = \text{هامش المساهمة لهذا المستوى}$$

$$١٤٤٠٠٠ - ٣٠٥٠٠ =$$

$$١٦١٠٠٠ =$$

١٦١٠٠٠			
٢٢,٣٦ ج	=_____	=	هامش المساهمة للوحدة
٧٣٠٠			
١٠٠٠٠٠			
٤٤٧٣ س ج	=_____	=	إذن مبيعات التعادل
٢٢,٣٦			
٧٣٠٠ وحدة - ٤٤٧٣ وحدة	=		هامش الأمان
٢٧٢٨ وحدة	=		

ثانياً : المشاكل التي قد تنشأ نتيجة التغير في مستوى النشاط

- ١- تغير نصيب الوحدة الواحدة من التكاليف الثابتة وبالتالي سيزداد ويظهر عبء التكاليف الثابتة في المستويات المنخفضة للنشاط .
- ٢- اختلاف الأعباء النقدية المختلفة من مستوى نشاط إلى آخر الأمر الذي سيؤدي إلى مشاكل في السيولة .
- ٣- سيؤدي انخفاض مستوى التشغيل إلى انخفاض ساعات العمالة المباشرة الأمر الذي سيؤدي إلى وجود بطالة وسوء تشغيل داخل الشركة ، أيضاً سيؤدي إلى مشاكل خارجية بخصوص التعامل مع العملاء والمنافسين للشركة .